

## CROISSANCE DE +7% DE L'ACTIVITE AU 1<sup>ER</sup> TRIMESTRE 2023

- Doublement organique de l'ARR à 30,0 M€
- Croissance de +20% de l'activité CONSULTING
- Poursuite de la dynamique de développement à l'international : +25%

Lyon, le 25 avril 2023 – 18h00. Visiativ, le spécialiste de la transformation numérique et de l'innovation pour les PME et ETI, est coté sur Euronext Growth à Paris (FR0004029478, ALVIV).

Visiativ a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de 59,4 M€ au 1<sup>er</sup> trimestre 2023, en progression de +7%. À périmètre constant et taux de change constants, la croissance organique s'est établie à -4%. Pour rappel, le 1<sup>er</sup> trimestre 2022 avait été marqué par une croissance de +27% (+21% en organique), et notamment pour l'activité SOFTWARE (+35% de croissance dont +30% en organique), constituant une base de comparaison élevée pour le début de l'exercice 2023.

La stabilité de l'activité SOFTWARE au 1<sup>er</sup> trimestre 2023 masque la forte progression des abonnements SaaS qui ont plus que doublé (+125%), et qui représentent désormais plus de 20% des ventes de SOFTWARE, contre moins de 10% au 1<sup>er</sup> trimestre 2022.

L'ARR (*Annual Recurring Revenue* – Revenu Annuel Récurrent) s'établit désormais à 30,0 M€ à fin mars 2023, en croissance de +130% par rapport à fin mars 2022 (+100% en organique) et en progression séquentielle de +9% par rapport au trimestre précédent.

L'activité CONSULTING a enregistré une croissance soutenue de +20% au 1<sup>er</sup> trimestre 2023 (+4% en organique), portée par les dynamiques d'innovation.

Les activités récurrentes, qui représentent 67% du chiffre d'affaires, progressent de +11% au 1<sup>er</sup> trimestre 2023 (+1% en organique).

Dans le sillage de l'exercice 2022, les activités à l'international continuent de tirer la croissance de Visiativ avec désormais 21,5 M€ de chiffre d'affaires réalisé hors de France, soit une croissance de +25% (+5% en organique) et représentent 36% de l'activité.

En M€ - Données non auditées au 31/03	1 <sup>er</sup> trimestre 2022	1 <sup>er</sup> trimestre 2023	Variation	Variation en organique <sup>1</sup>
<b>SOFTWARE</b>	34,5	34,1	-1%	-9%
<i>dont abonnements SaaS</i>	3,2	7,2	+125%	+52%
<b>CONSULTING</b>	21,1	25,3	+20%	+4%
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES TOTAL</b>	55,6	59,4	+7%	-4%
<i>dont chiffre d'affaires international</i>	17,2	21,5	+25%	+5%
<i>En %</i>	31%	36%		
<i>dont chiffre d'affaires récurrent</i>	35,9	39,7	+11%	+1%
<i>En %</i>	65%	67%		

L'activité **SOFTWARE** a enregistré une activité stable au 1<sup>er</sup> trimestre 2023 (-1% en publié, -9% en organique). Pour rappel, les ventes à l'industrie avaient été particulièrement dynamiques au 1<sup>er</sup> trimestre 2022 (particulièrement les ventes de licences).

Les revenus SaaS (Software as a Service) réalisent une croissance très soutenue de +125% sur la période (+52% en organique), représentant désormais 21% du chiffre d'affaires de l'activité SOFTWARE, contre 13% sur l'ensemble de l'année 2022. Cela témoigne du fort développement des abonnements, conformément aux ambitions stratégiques, en lien avec le changement de modèle de vente de Visiativ vers le SaaS.

<sup>1</sup> croissance à périmètre constant, retraité de l'impact de la consolidation des sociétés MB CAD (consolidée au 1<sup>er</sup> avril 2022), Daxium et Braithwaite (consolidées au 1<sup>er</sup> juillet 2022), Absiskey (consolidée au 1<sup>er</sup> octobre 2022) et taux de change constants.



L'ARR (*Annual Recurring Revenue* - Revenu Annuel Récurrent) à fin mars 2023 s'établit désormais à 30,0 M€, contre un peu plus de 13 M€ à fin mars 2022, soit une progression de +130% (+ 100% en organique) et de 27,4 M€ à fin décembre 2022, soit une croissance organique séquentielle de +9%.

L'activité **CONSULTING** a progressé de +20% au 1<sup>er</sup> trimestre 2023 (+4% en organique), bénéficiant de la consolidation d'Absiskey, cabinet de conseil en stratégie et financement de l'innovation basé en France et en Pologne, depuis le 1<sup>er</sup> octobre 2022.

Le chiffre d'affaires récurrent (contrats pluriannuels, maintenance logicielle, contrats SaaS et abonnements) s'est établi à 39,7 M€ au 1<sup>er</sup> trimestre 2023, en progression de +11% (+1% en organique), représentant 67% des facturations totales de Visiativ.

L'international est demeuré au 1<sup>er</sup> trimestre 2023 un moteur important de la croissance de Visiativ, avec une progression des ventes hors de France de +25% (+5% à périmètre et taux de change constants), portant la part des facturations réalisées à l'international à 36% du total de l'entreprise sur la période, contre 30% au 1<sup>er</sup> trimestre 2022.

## PERSPECTIVES

Dans un environnement économique incertain, Visiativ s'est fixé pour objectif en 2023 de renforcer les piliers de son développement :

- **Renforcer** la proposition de valeur autour de Visiativ Innovation Platform ;
- **Consolider** la plateforme technologique Visiativ Agora ;
- **Développer** le modèle d'abonnements en s'appuyant sur la plateforme logicielle ;
- **Poursuivre** la dynamique de croissance à l'international ;
- **Accélérer** la croissance en réalisant de nouvelles acquisitions relatives.

## AGENDA FINANCIER

ÉVÉNEMENTS	DATES
Assemblée générale	<b>Jeudi 25 mai 2023</b>
Chiffre d'affaires 2 <sup>ème</sup> trimestre 2023	<b>Mercredi 26 juillet 2023</b>
Résultats 1 <sup>er</sup> semestre 2023	<b>Mardi 19 septembre 2023</b>
Chiffre d'affaires 3 <sup>ème</sup> trimestre 2023	<b>Mardi 24 octobre 2023</b>
Chiffre d'affaires annuel 2023	<b>Mercredi 24 janvier 2024</b>
Résultats annuels 2023	<b>Mardi 19 mars 2024</b>

Ces dates sont données à titre indicatif, elles sont susceptibles d'être modifiées si nécessaire. Les publications auront lieu après la clôture des marchés d'Euronext à Paris.

## À PROPOS DE VISIATIV

La vocation de Visiativ est de faire de la transformation digitale un levier de performance pour les entreprises. Nous le faisons en co-construisant aux côtés de nos clients, sur le long terme. Cela se résume par notre promesse : "Sharing is growing".

Nous accompagnons nos clients en fournissant des solutions et des services pour planifier, mettre en œuvre, gérer et suivre leurs transformations avec une approche unique et innovante à travers trois piliers : Consult (conseils & accompagnement), Engage (solutions & déploiement) et Connect (communautés d'échange et partage). Grâce à une expérience éprouvée de plus de 35 ans auprès de plus de 23 000 clients PME et ETI, Visiativ a réalisé un chiffre d'affaires de 259 M€ en 2022. Présent en France, et à l'International (Allemagne, Belgique, Brésil, Canada, E.A.U., États-Unis, Irlande, Luxembourg, Maroc, Pays-Bas, Pologne, Royaume-Uni et Suisse) Visiativ compte plus de 1 400 collaborateurs.

Visiativ (FR0004029478, ALVIV) est cotée sur Euronext Growth à Paris. L'action est éligible au PEA et PEA-PME.

Retrouvez toutes les infos sur [www.visiativ.com](http://www.visiativ.com)

**CONTACT VISIATIV**  
Lydia JOUVAL  
Communication Externe  
Tél. : 04 78 87 29 29  
[lydia.jouval@visiativ.com](mailto:lydia.jouval@visiativ.com)

**CONTACT INVESTISSEURS**  
ACTUS  
Mathieu OMNES  
Tél. : 01 53 67 36 92  
[momnes@actus.fr](mailto:momnes@actus.fr)

**CONTACT PRESSE**  
ACTUS  
Serena BONI  
Tél. : 04 72 18 04 92  
[sboni@actus.fr](mailto:sboni@actus.fr)