



## Résultats annuels 2017 : Poursuite de la forte croissance de l'activité et de la rentabilité

- Chiffre d'affaires : +17%
- EBITDA : +44%
- Trésorerie nette positive : +10,1 M€

Lyon, le 13 mars 2018 – 7h30. Le groupe Visiativ est coté sur Euronext Growth (FR0004029478, ALVIV). Le Conseil d'administration de Visiativ s'est réuni le 9 mars 2018 et a arrêté les comptes annuels 2017 audités.

**Visiativ, éditeur et intégrateur de plateformes innovantes, a réalisé un solide exercice 2017, conforme aux ambitions du plan stratégique Next100, marqué par :**

- la forte croissance du pôle Edition (+52%, dont +12% en organique), qui a doublé de taille en 3 ans ;
- la poursuite de la progression de la rentabilité du groupe (7,2% de marge d'EBITDA) ;
- l'exécution du plan stratégique Next100, avec la concrétisation de trois acquisitions ciblées sur les métiers historiques et l'élargissement de l'offre à travers la constitution de deux nouveaux pôles : l'Impression 3D & Rapid manufacturing, et le Conseil en innovation & Transformation numérique.

En 2018, le groupe entend poursuivre sa stratégie vertueuse de croissance rentable, et se fixe un objectif de croissance organique dynamique accompagnée d'une poursuite de la progression de ses résultats.

Données auditées au 31/12 - En M€ Normes comptables françaises	2016	2017	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>105,9</b>	<b>124,4</b>	<b>+17%</b>
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>6,2</b>	<b>9,0</b>	<b>+44%</b>
<i>% Marge d'EBITDA</i>	<i>5,9%</i>	<i>7,2%</i>	<i>+1,3 pt</i>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>4,6</b>	<b>6,4</b>	<b>+39%</b>
<i>% Marge d'exploitation</i>	<i>4,4%</i>	<i>5,2%</i>	<i>+0,8 pt</i>
<b>Résultat net part du groupe</b>	<b>4,4</b>	<b>4,8</b>	<b>+9%</b>

En 2017, Visiativ a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 124,4 M€, en croissance totale de +17%, dont +4% en organique.

- Le pôle **Edition** a crû de +52% sur l'ensemble de l'année, dont +12% en croissance organique. Après iPorta et Solo Solution en 2016, le groupe a concrétisé les acquisitions des sociétés Numvision (Drive professionnel) et Spread (Digital marketing) en 2017.
- Le pôle **Intégration** a réalisé une croissance totale de +12%, dont +3% en organique, bénéficiant de la consolidation de la société suisse c+e forum en fin d'exercice.

<sup>1</sup> Résultat d'exploitation + Dotation aux amortissements



### **Forte progression de la rentabilité du pôle Edition : 14,0% de marge d'EBITDA en 2017**

Visiativ a poursuivi l'amélioration régulière de sa rentabilité en 2017, illustrée par la progression de +44% de l'EBITDA, à 9,0 M€, représentant une marge d'EBITDA de 7,2% contre 5,9% un an plus tôt.

Le résultat d'exploitation s'est lui amélioré de +39% l'an dernier. La marge d'exploitation s'est ainsi établie à 5,2%, contre 4,4% un an plus tôt et 3,0% en 2015.

Sur le pôle **Edition**, la dynamique de croissance soutenue conjuguée à l'effet de levier opérationnel a permis de réaliser un EBITDA de 3,0 M€, en progression de +168%. La marge d'EBITDA s'est ainsi établie à 14,0% en 2017 (7,9% en n-1). Visiativ affiche en 2017 un résultat d'exploitation largement positif (1,2 M€, soit 5,6% de marge d'exploitation), contre un résultat à l'équilibre (-0,1 M€) en 2016. Le groupe recueille les fruits de ses investissements pour la plateforme Moovapps, tout en bénéficiant de la contribution relative des dernières acquisitions.

Pour le pôle **Intégration**, l'EBITDA a progressé de +17% en 2017, soit une marge d'EBITDA de 5,8% (5,6% en n-1). Si la rentabilité du segment SOLIDWORKS progresse vers le niveau cible, le groupe reste pénalisé par le poids des investissements consentis pour le segment 3DEXPERIENCE.

Au final, le résultat net part du groupe est ressorti à 4,8 M€ en 2017, en progression de +9%. Son évolution est impactée en particulier par une base de comparaison 2016 où le groupe a activé des impôts différés.

### **Solide génération de cash-flow et doublement des capitaux propres en 2017**

Dans le sillage de l'amélioration de ses résultats, le groupe a fait progresser sa capacité d'autofinancement, à 7,4 M€ en 2017 contre 6,0 M€ un an auparavant. La variation du besoin en fonds de roulement est également positive.

Le bilan traduit le doublement des capitaux propres sur l'année, à 37,5 M€ à fin 2017 (vs. 18,9 M€ au 31 décembre 2016), sous l'effet des résultats et de l'augmentation de capital, largement sursouscrite, réalisée au 4<sup>ème</sup> trimestre.

Au 31 décembre 2017, le groupe bénéficiait d'une trésorerie nette largement positive de 10,1 M€ (vs. 3,3 M€ au 31 décembre 2016).

A l'issue de l'exercice 2017, Visiativ dispose donc de marges de manœuvre financières renforcées pour poursuivre une politique de croissance externe ambitieuse dans le cadre de son plan Next100.

### **Perspectives 2018**

Avec trois acquisitions finalisées dans le courant de l'année 2017 sur les métiers historiques, dont une à l'international, et une opération en cours de finalisation, à travers l'acquisition du cabinet de conseil en innovation ABGI, Visiativ exécute parfaitement son plan stratégique Next100.

D'ores et déjà, l'exercice 2018 s'inscrit dans la même tendance avec l'annonce de deux nouvelles opérations fin février :

- Un projet d'acquisition d'un distributeur SOLIDWORKS, réalisant 4,3 M€ de chiffre d'affaires, en zone non francophone pour accélérer le développement à l'international,
- Une prise de participation majoritaire dans la start-up Timelab pour enrichir la suite Moovapps dans l'Internet des objets et le Big data.

En 2018, les axes stratégiques en matière de croissance externe demeureront :

- (i) L'internationalisation du groupe, notamment à travers le pôle Intégration ;
- (ii) L'enrichissement de la plateforme logicielle Moovapps en matière d'Edition, et ;
- (iii) L'élargissement de la palette d'offre du groupe en matière de transformation numérique des entreprises, à travers les nouveaux pôles : Impression 3D & Rapid manufacturing et Conseil en Innovation & Transformation numérique, en cours de constitution dans le cadre du projet d'acquisition d'ABGI.



Sur le plan financier, le groupe entend poursuivre sa stratégie vertueuse de croissance rentable, et se fixe pour 2018 un objectif de croissance organique dynamique, accompagnée d'une poursuite de l'amélioration des résultats.

Des tendances annuelles plus précises seront communiquées à l'occasion de la publication du chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2018, post concrétisation du projet d'acquisition d'ABGI actuellement en voie de finalisation et avec une visibilité accrue sur l'acquisition en cours dans l'intégration du distributeur SOLIDWORKS.

#### Agenda financier 2018

- Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2018 : **26 avril 2018**
- Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2018 : **26 juillet 2018**
- Résultats semestriels 2018 : **18 septembre 2018**
- Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2018 : **25 octobre 2018**

Ces dates sont données à titre indicatif, elles sont susceptibles d'être modifiées si nécessaire. Toutes les publications auront lieu après la clôture du marché d'Euronext Paris.

#### À PROPOS DE VISIATIV

Editeur et intégrateur de solutions logicielles innovantes, Visiativ accélère la transformation numérique des entreprises grâce à sa plateforme collaborative et sociale orientée métier. Positionné sur les entreprises du mid-market depuis sa création en 1987, le groupe Visiativ a réalisé en 2017 un chiffre d'affaires de 124 M€ et détient un portefeuille de clientèle diversifiée, composé de plus de 15 000 clients. Couvrant l'ensemble des pôles économiques français et présent en Suisse et au Maroc, Visiativ compte près de 700 collaborateurs. Visiativ (code ISIN FR0004029478, ALVIV) est coté sur Euronext Growth à Paris. L'action est éligible PEA, PEA-PME et FCPI/FIP en tant qu'entreprise qualifiée « entreprise innovante » par Bpifrance.

Retrouvez toutes les infos sur [www.visiativ.com](http://www.visiativ.com)

#### CONTACT VISIATIV

Lydia JOUVAL  
Responsable Communication  
Tél. : 04 78 87 29 29  
[ljouval@visiativ.com](mailto:ljouval@visiativ.com)

#### CONTACTS INVESTISSEURS / PRESSE ECONOMIQUE

ACTUS  
Théo MARTIN / Serena BONI  
Tél. : 01 53 67 36 75 / 04 72 18 04 92  
[tmartin@actus.fr](mailto:tmartin@actus.fr) / [sboni@actus.fr](mailto:sboni@actus.fr)