

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE

## Chiffre d'affaires annuel 2021 de 214,4 M€ en progression de +13%

- 3DEXPERIENCE VAR en croissance organique de +17%
- VISIATIV PLATFORM : progression de +16% des abonnements SaaS
- 67% de chiffre d'affaires récurrent en 2021, en croissance de +7%

Lyon, le 26 janvier 2022 – 18h00. Le groupe Visiativ, créateur de plateformes numériques pour la transformation des entreprises, est coté sur Euronext Growth à Paris (FR0004029478, ALVIV).

Visiativ a réalisé un solide 4<sup>ème</sup> trimestre 2021, enregistrant un chiffre d'affaires consolidé record de 80,6 M€, en progression de +13%, dont +14% à périmètre et taux de change constants.

À l'issue de l'exercice 2021, le chiffre d'affaires consolidé de Visiativ s'établit à 214,4 M€ en croissance de +13% (+12% en organique<sup>1</sup>) par rapport à l'exercice 2020. Il s'inscrit également en hausse de +6% par rapport à l'exercice 2019. Le Groupe dépasse ainsi son objectif annuel qui visait à retrouver en 2021 le niveau d'activité de 2019 avant la crise sanitaire.

La bonne dynamique du pôle 3DEXPERIENCE VAR s'est poursuivie au 4<sup>ème</sup> trimestre, aboutissant à une croissance annuelle de +19% (+17% en organique<sup>1</sup>). Cette performance est le fruit d'une conquête commerciale intense dans un environnement de marché porté par les plans de relance de l'économie et les politiques d'investissement des entreprises. Le pôle VISIATIV PLATFORM a enregistré une croissance annuelle de +3% (+5% en organique<sup>1</sup>), avec une progression de +9% du Conseil en innovation et de +7% de l'activité Édition (Moovapps), qui a renoué avec une croissance à deux chiffres (+13%) au 4<sup>ème</sup> trimestre.

Sur l'ensemble de l'exercice 2021, le chiffre d'affaires récurrent progresse de +7%, représentant 67% de l'activité. Il convient de noter la montée en puissance des ventes en mode SaaS (abonnements) qui ont crû de +16% en 2021. Les ventes réalisées à l'international sont demeurées particulièrement dynamiques, avec une croissance de +18% en 2021 (+16% à périmètre et taux de change constants), représentant désormais 27% du chiffre d'affaires annuel du Groupe.

Chiffre d'affaires consolidé – Données non auditées

En M€ - Données au 31/12	12 mois 2020	12 mois 2021	Variation	Croissance organique <sup>1</sup>
<b>3DEXPERIENCE VAR (Dassault Systèmes)</b>	<b>116,2</b>	<b>138,4</b>	<b>+19%</b>	<b>+17%</b>
<b>VISIATIV PLATFORM</b>	<b>73,8</b>	<b>76,0</b>	<b>+3%</b>	<b>+5%</b>
<i>dont Édition (Moovapps)</i>	<i>28,8</i>	<i>30,7</i>	<i>+7%</i>	<i>+2%</i>
<i>dont Conseil en innovation</i>	<i>34,4</i>	<i>37,5</i>	<i>+9%</i>	<i>+9%</i>
<i>dont Services cloud</i>	<i>10,5</i>	<i>7,8</i>	<i>-26%</i>	<i>0%</i>
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>190,0</b>	<b>214,4</b>	<b>+13%</b>	<b>+12%</b>
<i>dont chiffre d'affaires récurrent</i>	<i>133,1</i>	<i>142,8</i>	<i>+7%</i>	<i>+5%</i>
<i>% récurrent</i>	<i>70%</i>	<i>67%</i>		

<sup>1</sup> croissance à périmètre constant, retraité de l'impact de la consolidation des sociétés MSC Associates (consolidée au 1<sup>er</sup> mars 2020), AJ Solutions (consolidée au 1<sup>er</sup> avril 2021), Ma Sauvegarde et IFTC (consolidées au 1<sup>er</sup> juillet 2021), et taux de change constants.

## Performances par pôles

- Le pôle **3DEXPERIENCE VAR** (Value-added reseller) a terminé l'exercice 2021 sur une solide dynamique, avec une croissance de +19% (+18% en organique) au 4<sup>ème</sup> trimestre. Sur l'ensemble de l'année 2021, le pôle a ainsi enregistré une croissance totale de +19%, à 138,4 M€ de chiffre d'affaires, dont +17% en organique, et plus de 10% de progression par rapport à l'exercice 2019.

Visiativ tire parti d'une solide conquête liée à l'accélération de la pénétration de la plateforme 3DEXPERIENCE dans l'industrie et aux projets d'investissements dans les nouvelles technologies comme l'hydrogène et les énergies renouvelables. La croissance a été solide en France mais également à l'international où elle dépasse +14% au 2<sup>nd</sup> semestre.

- Le pôle **VISIATIV PLATFORM** a réalisé un chiffre d'affaires stable au 4<sup>ème</sup> trimestre, conséquence de la cession de la filiale Valla dans l'impression 3D. À périmètre et change constants, le 4<sup>ème</sup> trimestre s'inscrit en hausse de +6%. Sur l'ensemble de l'exercice, les ventes du pôle sont en hausse de +3% (+5% en organique), et retrouvent leur niveau de 2019.

La fin de l'année a été marquée par le retour à une croissance dynamique des solutions applicatives (Moovapps), en hausse organique de +10% au 4<sup>ème</sup> trimestre après deux trimestres consécutifs en repli. Sur l'ensemble de l'année, elles progressent au final de +7%, dont +2% en organique. Les ventes en mode SaaS ont continué de croître à un rythme plus rapide de +16% en 2021 (après +11% sur l'ensemble de l'exercice 2020) et représentent désormais 56% du chiffre d'affaires récurrent de l'activité d'Édition (contre 50% en 2020).

Le Conseil (innovation, excellence opérationnelle et transformation) a légèrement ralenti au 4<sup>ème</sup> trimestre avec une croissance organique de +3%. Sur l'ensemble de l'année, cette activité affiche une progression de +9% (identique à périmètre et taux de change constants).

Les activités de Services cloud, recentrées consécutivement à la cession de Valla en début d'année, sont demeurées stables en 2021.

Le chiffre d'affaires récurrent (contrats pluriannuels, maintenance logicielle, contrats SaaS et abonnements) s'est inscrit en progression de +7% en 2021 (+5% en organique), représentant 67% des facturations totales de Visiativ.

La dynamique a été soutenue à l'international tout au long de l'exercice 2021. La part du chiffre d'affaires réalisé hors de France s'est inscrite en hausse annuelle de +18% (+16% à périmètre et taux de change constants). Le Benelux (+26%) et les États-Unis (+22%) ont été les zones les plus dynamiques à l'international en 2021. L'international a totalisé 27% des ventes du Groupe en 2021 (contre 26% en 2020 et 24% en 2019).

## Acquisition de 73,75% du capital de la filiale brésilienne d'ABGI

Visiativ annonce avoir finalisé, fin 2021, l'acquisition de 73,75% du capital de la filiale brésilienne d'ABGI auprès de ses actionnaires historiques. Le Groupe détient désormais 100% du capital de cette société qui sera consolidée dans les comptes du Groupe à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2022.

Créée en 2010 et basée à Belo Horizonte, cette société emploie 38 personnes et a réalisé environ R\$ 8,0 millions (1,3 M€) de chiffre d'affaires en 2020, en croissance à deux chiffres. Cette implantation permet d'offrir aux clients de Visiativ l'accès aux nombreuses optimisations existantes pour le financement de leurs innovations sur le territoire brésilien.

Cette opération, qui renforce la participation de Visiativ au sein d'un pôle stratégique et contribue à accroître la création de valeur pour ses actionnaires, va également permettre d'améliorer l'intégration des process opérationnels et financiers du Groupe du pôle Conseil dans ce pays.

## Perspectives

Visiativ a renoué en 2021 avec une croissance organique à deux chiffres, plus conforme à son rythme de développement historique, portée par l'adéquation des offres de Visiativ, tournées vers la digitalisation et la transformation numérique des entreprises, avec les projets d'investissements de ces dernières.

Cette solide dynamique a ainsi permis de dépasser l'objectif de chiffre d'affaires 2021 qui visait à retrouver le niveau d'activité de 2019 avant la crise sanitaire : 214,4 M€ de chiffre d'affaires en 2021 vs. 203,2 M€ en 2019 avant la pandémie, soit une croissance de +6%.

Fort de cette solide performance, le Groupe confirme l'amélioration de sa rentabilité opérationnelle en 2021.

Pour accompagner la poursuite de son développement en 2022 et répondre aux besoins croissants de transformation digitale de ses clients, Visiativ a lancé un plan de recrutement 2022 portant sur plus de 250 collaborateurs sur l'ensemble du Groupe, dont 160 en France.

Visiativ poursuit l'exécution du plan stratégique CATALYST, et réitère son objectif d'un EBITDA de 30 M€ à l'horizon 2023.

## Agenda financier 2022

Événements	Dates
Résultats annuels 2021	<b>Mercredi 23 mars 2022</b>
Chiffre d'affaires 1 <sup>er</sup> trimestre 2022	<b>Mercredi 20 avril 2022</b>
Assemblée générale	<b>Mercredi 25 mai 2022</b>
Chiffre d'affaires 2 <sup>ème</sup> trimestre 2022	<b>Mercredi 27 juillet 2022</b>
Résultats 1 <sup>er</sup> semestre 2022	<b>Mardi 20 septembre 2022</b>
Chiffre d'affaires 3 <sup>ème</sup> trimestre 2022	<b>Mercredi 19 octobre 2022</b>
Chiffre d'affaires annuel 2022	<b>Mercredi 25 janvier 2023</b>
Résultats annuels 2022	<b>Mardi 21 mars 2023</b>

Ces dates sont données à titre indicatif, elles sont susceptibles d'être modifiées si nécessaire. Les publications auront lieu après la clôture du marché d'Euronext Paris.

## À PROPOS DE VISIATIV

Véritable plateforme d'expériences humaines et digitales, Visiativ est un acteur global aux multi-compétences (Conseil, Edition et Intégration de logiciels, Création de plateformes, Infogérance). Sa proposition de valeur singulière permet d'accélérer l'innovation et la transformation des entreprises. Positionné sur les entreprises du mid-market depuis sa création en 1987, le groupe Visiativ a réalisé en 2021 un chiffre d'affaires de 214 M€ et détient un portefeuille de clientèle diversifiée, composé de plus de 18 000 clients. Couvrant l'ensemble des pôles économiques français et présent à l'international (Belgique, Brésil, Canada, États-Unis, Pays-Bas, Luxembourg, Maroc, Royaume-Uni et Suisse), Visiativ compte plus de 1 100 collaborateurs. Visiativ (code ISIN FR0004029478, ALVIV) est coté sur Euronext Growth à Paris. L'action est éligible PEA et PEA-PME.

Retrouvez toutes les infos sur [www.visiativ.com](http://www.visiativ.com)

### CONTACT VISIATIV

Lydia JOUVAL  
 Communication Externe  
 Tél. : 04 78 87 29 29  
[lydia.jouval@visiativ.com](mailto:lydia.jouval@visiativ.com)

### CONTACT INVESTISSEURS

ACTUS  
 Mathieu OMNES  
 Tél. : 01 53 67 36 92  
[momnes@actus.fr](mailto:momnes@actus.fr)

### CONTACT PRESSE

ACTUS  
 Serena BONI  
 Tél. : 04 72 18 04 92  
[sboni@actus.fr](mailto:sboni@actus.fr)

## Annexes

Chiffre d'affaires consolidé du 4<sup>ème</sup> trimestre – Données non auditées

En M€ - Données au 31/12	T4 2020 3 mois	T4 2021 3 mois	Variation	Croissance organique <sup>1</sup>
<b>3DEXPERIENCE VAR (Dassault Systèmes)</b>	<b>50,3</b>	<b>59,7</b>	<b>+19%</b>	<b>+18%</b>
<b>VISIATIV PLATFORM</b>	<b>20,9</b>	<b>20,8</b>	<b>-1%</b>	<b>+6%</b>
<i>dont Édition (Moovapps)</i>	8,0	9,1	+13%	+10%
<i>dont Conseil en innovation</i>	10,2	9,4	-8%	+3%
<i>dont Services cloud<sup>2</sup></i>	2,7	2,4	-14%	+5%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>71,3</b>	<b>80,6</b>	<b>+13%</b>	<b>+14%</b>
<i>dont chiffre d'affaires récurrent</i>	52,4	58,4	+11%	+10%
<i>% récurrent</i>	74%	72%		

<sup>1</sup> croissance à périmètre constant, retraité de l'impact de la consolidation des sociétés MSC Associates (consolidée au 1<sup>er</sup> mars 2020), AJ Solutions (consolidée au 1<sup>er</sup> avril 2021), Ma Sauvegarde et IFTC (consolidées au 1<sup>er</sup> juillet 2021), et taux de change constants.